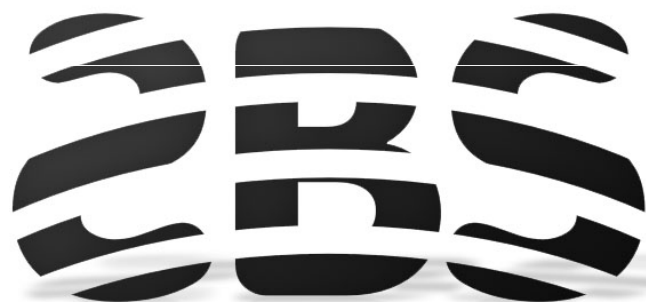


# Создание биометрического программно-аппаратного комплекса и продвижение его на рынок России



**SECURE BIOSYSTEMS**

**Фомичев Георгий**

ООО «Безопасные БиоСистемы»

[info@securebiosys.com](mailto:info@securebiosys.com)

[www.securebiosys.com](http://www.securebiosys.com)



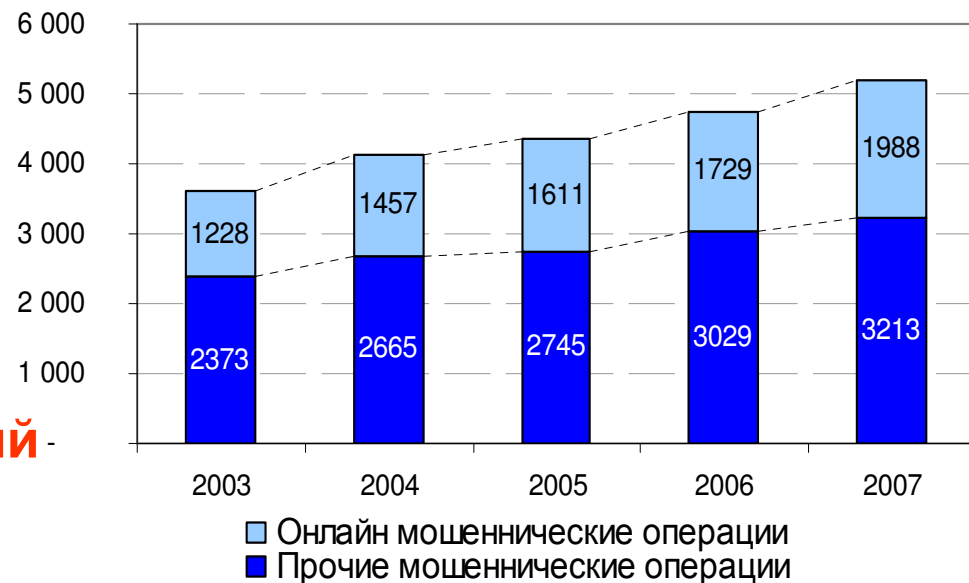
# Проблема

- **\$2,8 млрд.** – потери электронной коммерции в США из-за мошенничества в 2007 году.
- **\$929 млн.** - потери 2 млн. американцев из-за фишинга в 2007.
- **45%** всех банковских клиентов хотело бы иметь большие гарантии при совершении платежей
- **каждый второй** бизнесмен в США теряет деньги из-за киберпреступлений.
- **63% пользователей** готовы заплатить за дополнительную защиту собственных данных на компьютере.
- Пользователи считают, что использование кредитных карт онлайн в **12 раз** опаснее, нежели оффлайн.



**Существует неудовлетворенный спрос на простое и эффективное коробочное решение для авторизации.**

Объем мошеннических операций в США, в млн. \$



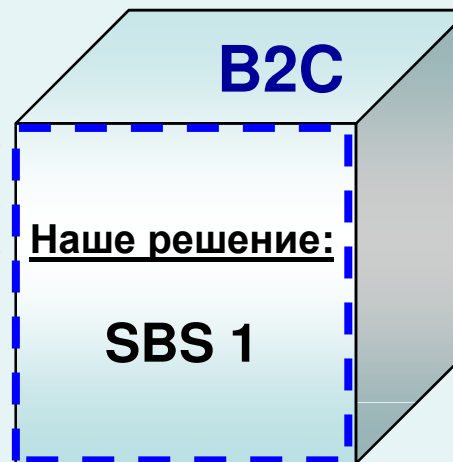
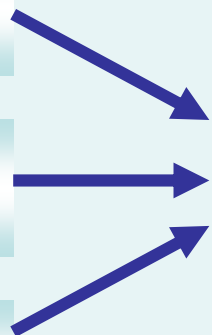


# Потребность

Замена логинов и паролей  
отпечатком пальца

Безопасное хранение и использование  
персональных и корпоративных данных

Подтверждение онлайн  
(банковских) транзакций

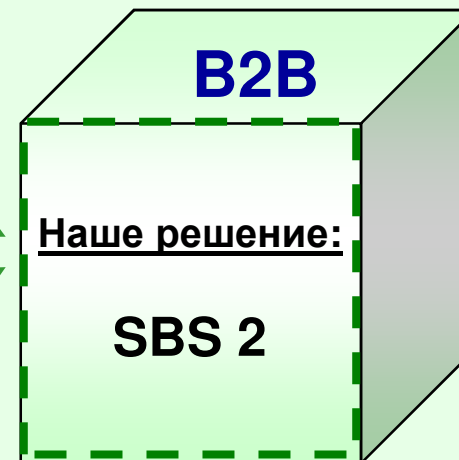
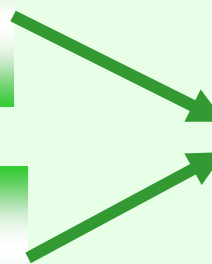


Безопасный и  
удобный  
Интернет/  
интранет



Снижению доли мошеннических операций  
с использованием банковских карт

Замена PIN кодов, кодов CVS  
отпечатком пальца



Защита  
банковских  
карт





# Наше решение

Биометрический программно-аппаратный комплекс (далее SBS).

**Конечные пользователи**

Компьютер + Сканер + SBS



**Провайдеры решений SBS**

Сервер + Платформа + SBS

**SBS 1**



**SBS 2**



## Модуль 1

Биометрический логин  
Биометрическая авторизация в Интернете  
Инtranете по отпечатку пальцев.

## Модуль 2

Веб паспорт  
Хранение и использование личных и корпоративных данных по отпечатку пальца

## Модуль 3

Биокодировщик  
Биометрическое кодирование данных.

Дешифрация данных пластиковой карты в торговых точках

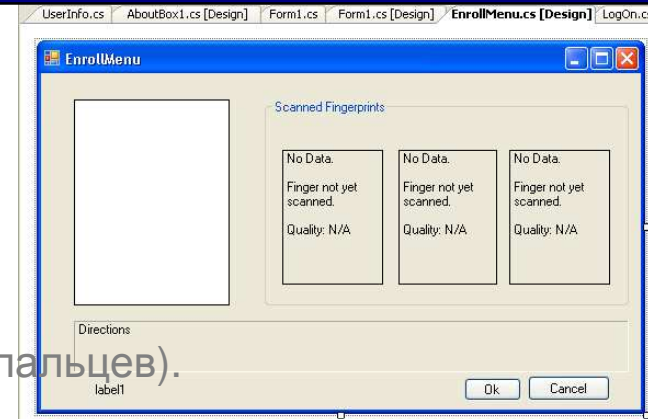
Дешифрация данных пластиковой карты при оплате в интернет



# Как работает Secure BioSystems 1?

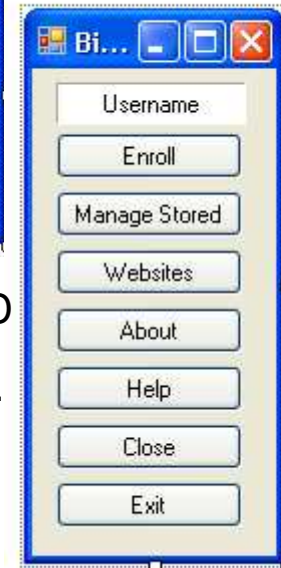
## Порядок действий:

1. SBS устанавливается на компьютер пользователя.
  2. Пользователь заполняет данные в систему.
  3. Пользователь настраивает “policy” при использовании биометрической авторизации (регистрирует отпечатки пальцев).
1. Настройка области использования биометрии.



## Пользователь может:

- Зайти в систему Windows logon.
- Зайти в сеть (Windows domain controller).
- Зайти на веб сайт.
- Использовать биометрический доступ войти в Windows Live ID
- Автоматически заполнить поля при регистрации на веб сайте.
- По отпечатку пальца запустить скрипт.
- По отпечатку пальца зашифровать файл.
- Отпечатком пальца заменить все логины и пароли!





# Наше решение

Заявка на изобретение в РФ  
№ 2007125683 (027977) от  
09.07.2007.

## Компьютерное приложение

К  
Л  
И  
Е  
Н  
Т  
О  
  
С  
Е  
Р  
В  
Е  
Р  
Н  
О  
Е



SBS 1,2



95% продаваемых  
сканеров в России и США

Для конечных  
пользователей

Посетители – **10\$**, Сервер – **1 000\$**

Авторизация пользователей на веб серверах  
(почтовые, аукционы, интернет-магазины).



Плательщики – **10\$**, Сервер – **2 000\$**

Для авторизации онлайн и *оффлайн* платежей  
(для платежных систем типа: Visa, MasterCard).



Клиенты – **10\$**, Сервер – **2 000\$**

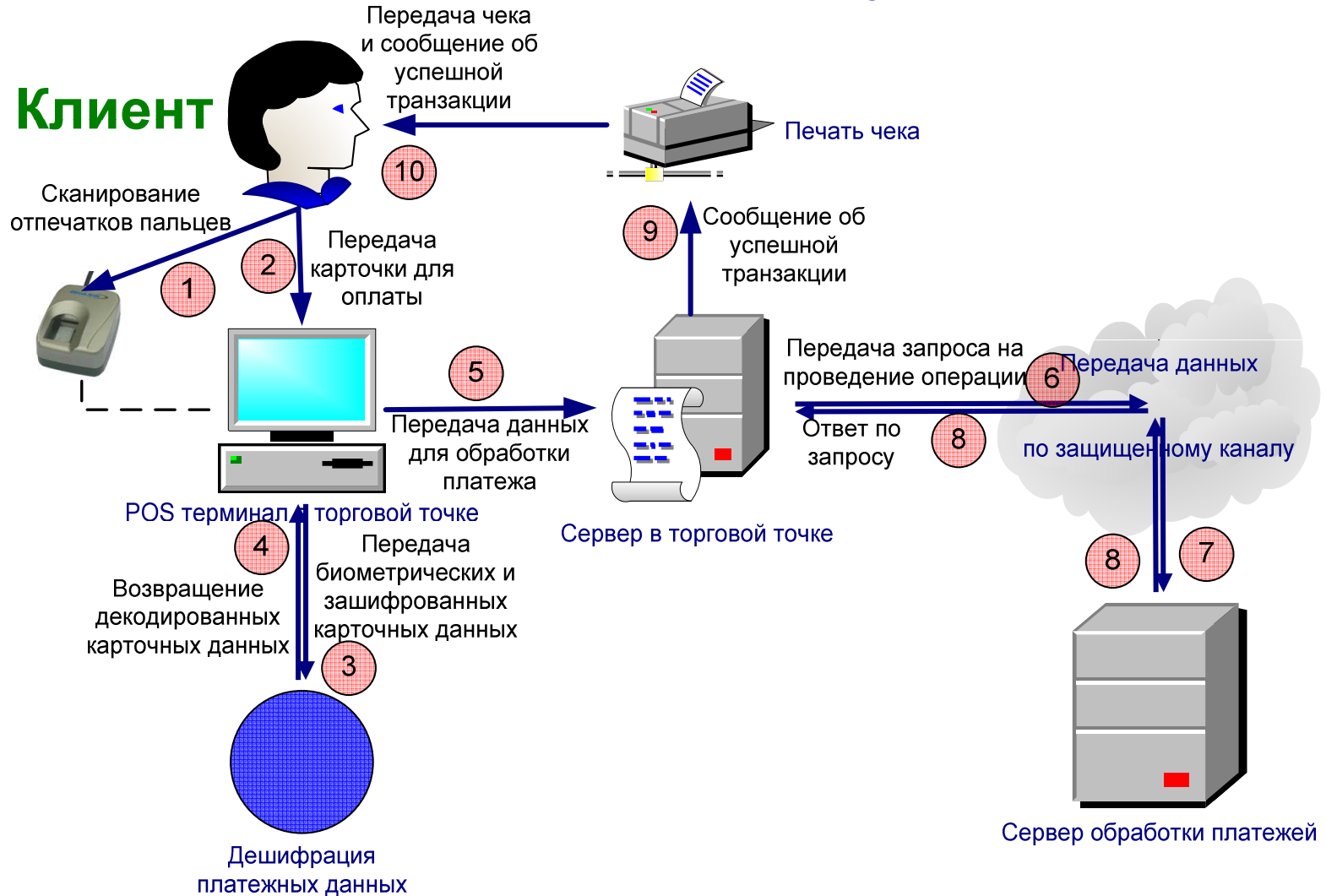
В банковской сфере для подтверждения  
банковских операций.

Сотрудники – **5\$**, Сервер – **1 000\$**

В локальных сетях для доступа  
пользователей к внутренним ресурсам  
(разграничение доступа по  
биометрическим параметрам).



## Оплата товара в магазине по отпечатку и пластиковой карте





# Технологические преимущества SBS

Ключевые параметры успеха – безопасность, удобство и непревзойденная простота использования продукта.

## Достоинства серверных модулей SBS 1:

- ✓ Готовность к работе без перенастройки системы клиента.
- ✓ Возможность установки удаленного авторизационного модуля.
- ✓ Возможность работы с разными базами данных.
- ✓ Возможность установки на основные ОС.

## Достоинства клиентских модулей SBS 1:

- ✓ Внедрение в виде установочного «Wizard».
- ✓ Отсутствие необходимости запоминать логин и пароль.
- ✓ Возможность быстро получить доступ к любым личным данным.
- ✓ Безопасное хранение личных данных в зашифрованном виде.

## Достоинства SBS 2:

- ✓ Контроль безопасности клиентских операций по пластиковым картам.
- ✓ Возможность дополнительной авторизации платежей.
- ✓ SBS подтверждает легитимность транзакции без использования ПИН кодов.



# Наше отличие от зарубежных аналогов

- Высокая совместимость с основными производителями сканеров.
- Использование модульного принципа при проектировании.
- Широкий функционал в коробочном решении.
- Широкий спектр применимости решения.
- Совместимость с WINDOWS VISTA!
- Совместимость со всеми версиями Internet Explorer.
- Написание Secure BioSystems с использованием Visual Studio 2008.
- Специальные надстройки для обеспечения повышенной защиты при управлении внутри среды Small Business Server.
- Низкая цена для конечного пользователя.
- Единственное коробочное решение по биометрии на русском языке.



# Эффекты от применения SBS

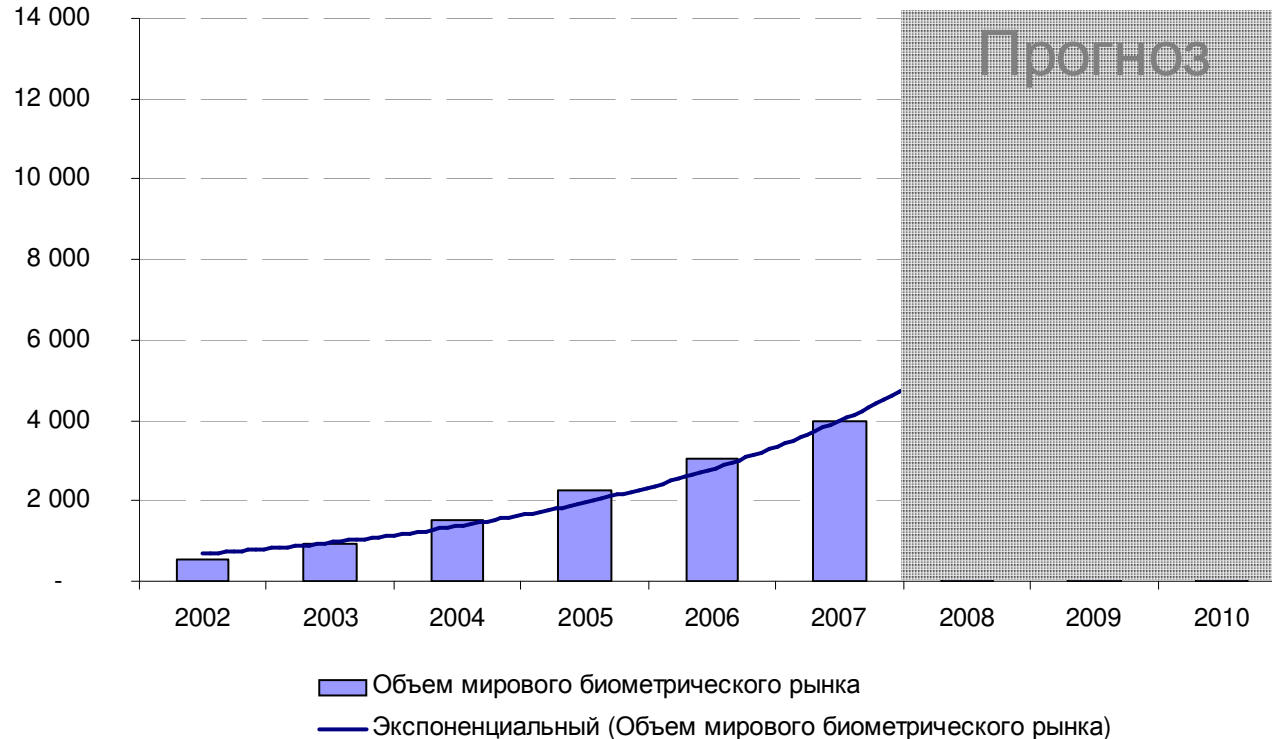
## Технические:

- ✓ повышение уровня защиты информации, как на персональном компьютере, так и на сетевых ресурсах и web-приложениях;
- ✓ высокая степень защиты платежных данных в пластиковой карте;
- ✓ единый доступ к информации, хранящейся на ПК, ноутбуке и web-приложениях.

## Экономические:

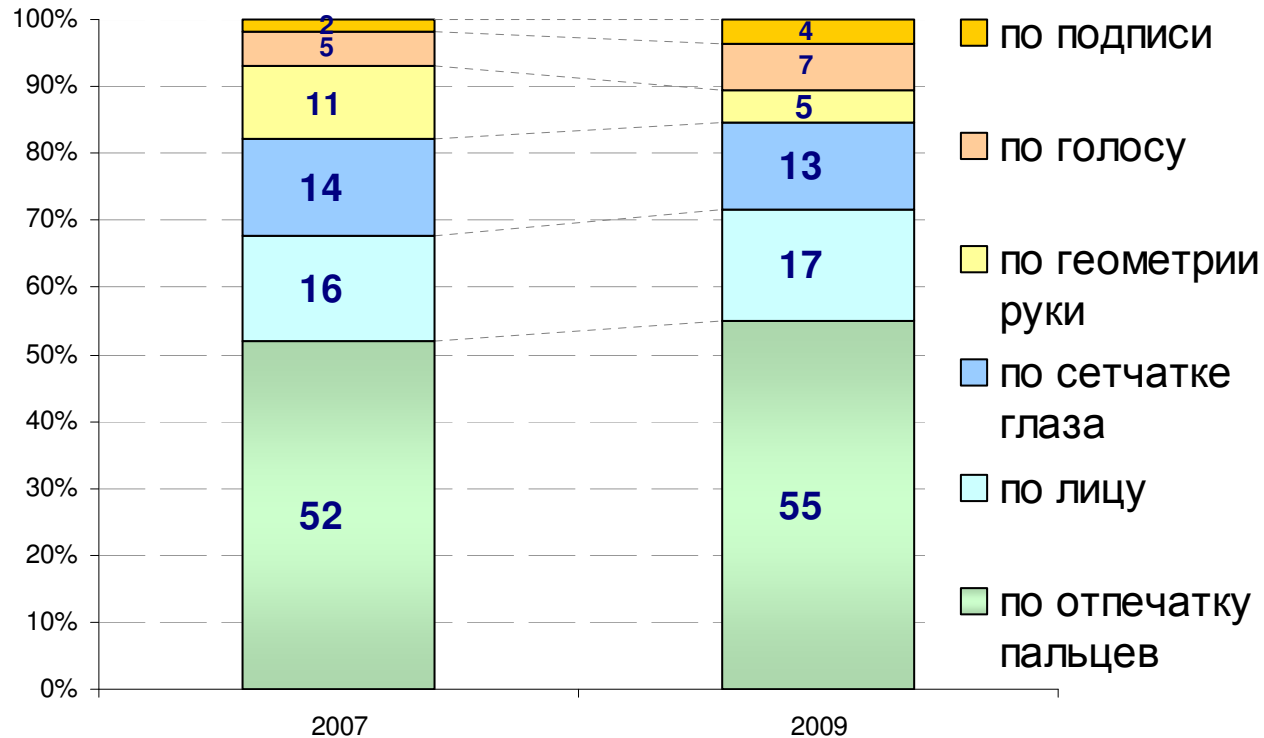
- ✓ снижение до минимума вероятности несанкционированно списания денежных средств с пластиковой карты владельца;
- ✓ снижение затрат частных лиц, коммерческих организаций и некоммерческих организаций на систему защиты данных.

## Рынок биометрии, \$ млн.



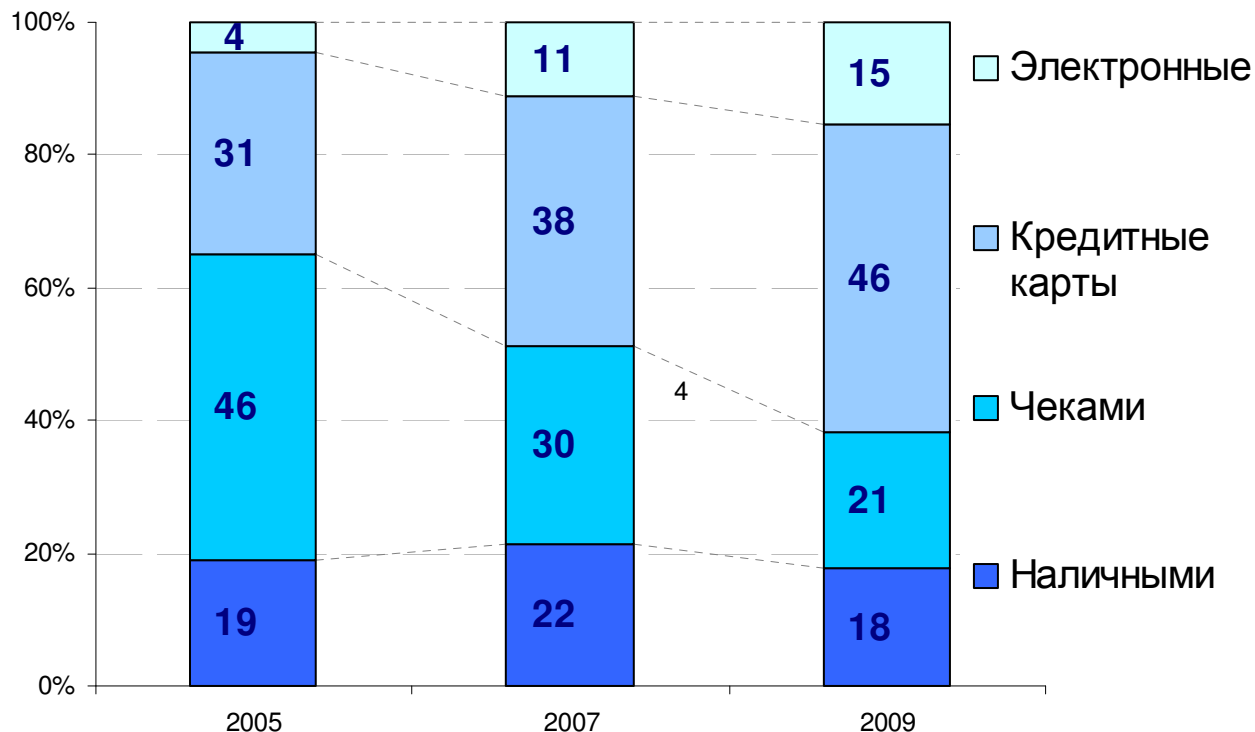
- **7 млрд. долларов** – мировой рынок биометрических технологий в **2007 году**
- Отсутствие абсолютных аналогов по **SBS 1/SBS 2** в России и в мире
- Низкая конкурентная среда в России
- Высокий потенциальный спрос среди банковского сектора

## Динамика структуры сегментов в биометрии



Доля авторизации по отпечатку пальца самая высокая (**более 50% к 2009**).

## Динамика структуры инструментов для биометрической авторизации



**60%** всех платежей с использованием банковских карт нуждаются в дополнительной авторизации плательщика.



# Конкуренты и альтернативы

Конкурент	Продукт	Цена
Secugen	Платформа разработчика SDK	1 500 долларов США
Neurotechnologija	Платформа разработчика SDK	900 Евро
BioCert	Single Sign-On (SSO), Network Account Manager, Application Control, Document Manager, Remote, Access Manager, Backup/Restore.	70\$ (без сканера)
Bioscrypt	ОЕМ-компоненты и программное обеспечение для ведущих мировых производителей и интеграторов систем доступа в помещения	н/д.
US Biometrics	PassQ, MemberQ, CentralQ, Qrl, AccessQ.	от 30\$ (без сканера).

## Альтернативные технологии:

- Token rings,
- Сеансовые ключи,
- Логины и пароли.



# Преимущества SBS 1, 2

## SBS 1 (B2C)

- ✓ Широкий спектр применимости (виртуальный доступ, физический доступ, дополнительная авторизация)
- ✓ Совместимость с основными производителями оборудования и другими биометрическими программами
- ✓ Низкая стоимость для конечного потребителя
- ✓ Простота в интеграции и настройках

## SBS 2 (B2B)

- ✓ Возможность хранения платежных данных пластиковой карты в закодированном виде
- ✓ Высокая надежность
- ✓ Не требует перехода на новые технологии для совершения финансовых операций
- ✓ Широкая совместимость с основными производителями сканеров



# Ценообразование на 1 решение



Сканер



Клиентский модуль

Партнеры

Настройка

**V2C**

Конечные пользователи 25 - 100\$

5 - 10\$

0\$

~50\$

пользователи

0 - 10 000\$

0 - 5 000\$

0\$

0 - 2 500\$

~0\$

**V2B**

Провайдеры решений

Сервер



Серверный модуль



Платформа



Настройка

Партнеры

и

интеграторы

~20 000\$



# Клиенты и план продаж

## Потенциальные пользователи серверных модулей:

- ✓ Банки и страховые компании.
- ✓ Интернет-магазины, интернет-аукционы и т.д.
- ✓ Интернет компании.
- ✓ Супермаркеты, гипермаркеты.

## Доли рынка

25%

20%

15%

10%

## Потенциальные пользователи клиентских модулей:

- ✓ Пользователи дистанционных банковских и страховых систем.
- ✓ Все пользователи сети Интернет, имеющие несколько учетных записей.
- ✓ Все пользователи ноутбуков со встроенными сканерами для отпечатков пальцев.

## Плановый объем продаж продукции SBS в \$

**Выручка от продаж программного обеспечения (по модулям) и сканеров, в долларах США.**

Название	1 год	2 год	3 год	4 год	5 год
	за год	за год	за год	за год	за год
<b>Первое SBS</b>	0	518 592	1 821 761	4 972 547	12 553 861
<b>Второе SBS</b>	0	372 960	560 956	842 776	1 798 280
<b>Сканеры</b>	0	474 192	1 126 588	2 157 660	4 217 966
<b>ИТОГО</b>	0	1 365 744	3 509 305	7 972 982	18 570 107



# Бизнес модель

**B2C:** Сканеры + SBS1 + интеграционные услуги + лицензии  
**B2B:** SBS 2 + лицензия за интеграцию + лицензия по патенту

SBS  
= Cash Flow

## Поставщик Сканеров:

- SecuGen,
- BioLink,
- Upek,

## Капитал:

- государственный,
- венчурный.

## Корпоративные клиенты

## Партнеры:

- Интеграторы,
- Распространители,
- Лицензиаты.

## Клиенто- серверный модуль



R&D подразделение



SBS 2 – B2B

SBS 1 – B2C

Конечная сборка  
Логистика  
Продажи  
Тех. Поддержка  
Администрирование

## Частные клиенты

<b>Бизнес компетенция:</b>		
Фомичев Г.И.	Президент	7 лет опыт в финансах в TOP - 10 банках: УРАЛСИБ, ММБ. 4 года консультационная поддержка бизнеса (IPO, Reverse Merger).
Болтачев М.Н.	Генеральный директор	Более 8 лет опыта работы в коммерческих компаниях с различной численностью персонала (от 20 до 500 человек). Реализовал ряд успешных стартапов.
Перевозник В.Н.	Исп. директор	Управляющий партнер в более 10 различных ИТ компаниях.
<b>Техническая компетенция:</b>		
Фомичев М.И.	Технический директор	15 лет опыт в программировании (Oden-Insurance, LipNet, SPR). "The best software code" - 1999, Tulsa, USA.
Замилова Т.Н.	Правовая поддержка	30 лет опыт управления интеллектуальной собственностью предприятий.
<b>Советники и консультанты:</b>		
Волков Ю.А.	Инвестиционный консультант	5 лет опыт прямых и портфельных инвестиций (РосЭкзимБанк).
Козырев А.Н.	Консультант по вопросам коммерциализации	Профессор, д.э.н., главный научный сотрудник ЦЭМИ РАН. Соавтор 4 ГК РФ. Руководил рядом проектов по коммерциализации научных разработок.
Косик А.Л.	Стратегическое планирование	Президент ИТ компанией Gravitonus, Inc., признанной "Гуманитарный проект 2006 в США", UC Berkeley. Best startup 2008 Stanford University.
<b>Стратегия найма:</b>		
Заместитель по технической поддержке		
Руководитель по программным разработкам		
Специалист по работе с БД		
Специалист по настройке и отладке		
Специалист по аппаратному комплексу		
Специалист по работе с SDK		



# Предложение инвесторам

**Финансирование проекта:** \$30 тыс. долларов затраты на разработку бета версии SBS.

**Первые продажи:** июнь 2008 (бета версия SBS 1).

Привлекаемые средства: одобренные субвенции – \$25 тыс.

«Майкрософт-Бизнес-Старт – 08» (Фонд Бортника) - \$30 тыс.

## **Запорошиваемые инвестиции**

**Первый раунд:** \$1 353 тыс. долларов.

Первый транш – \$353 тыс. долларов,

Второй транш – \$1 000 тыс. долларов.

## **Выход инвестора:**

- ✓ Вывод акций компании на биржевой или внебиржевой рынок, через 5 лет,
- ✓ Привлечение институционального инвестора, не ранее 3-го года,
- ✓ Слияние и поглощение,
- ✓ Покупка доли менеджментом.



# Предложение инвесторам

<b>Инвестиционные показатели</b>	
<b>Общие инвестиции до точки безубыточности</b>	<b>\$1 352 972</b>
Точка безубыточности (лет)	1,50
Период окупаемости (лет)	2,90
NPV (на начало 1-го периода)	\$4 095 274
r (годовая ставка дисконтирования)	28,00%
В/С	1,94
IRR (NPV=0)	97,23%

## Финансовые показатели

Период	Инвестиции, \$	Объем продаж, \$	Прибыль после налогов, \$	Оценка стоимости компании, \$
1 год	827 545	0	-375 301	452 244
2 год	525 427	1 365 744	77 130	539 909
3 год	0	3 509 305	935 921	6 551 446
4 год	0	7 972 982	2 606 918	18 248 423
5 год	0	18 570 107	8 104 403	56 730 820



# Использование инвестиций

Статьи расходов инвестиций	Сумма, \$ тыс.	Доля
Написание бета версии (далее релиза) 2-х SBS, подготовка тех. документации и пилотное внедрение	280,71	21%
Приобретение ОС (сервер, сканеры, платформы)	161,38	12%
Защита интеллектуальной собственности	27,39	2%
Реклама и маркетинг и другие коммерческие расходы	294,83	22%
Административно-управленческие расходы и прочие и накладные расходы (аренда офиса и т.д.)	588,66	44%
<b>Итого</b>	<b>1 352,97</b>	<b>100%</b>



# Интеллектуальная собственность

## Интеллектуальный капитал

- ✓ Бета версия SBS 1.
- ✓ Результаты маркетинговых исследований.
- ✓ ТЗ на разработку SBS.
- ✓ Команда разработчиков и менеджеров.
- ✓ Протоколы о намерениях на пилотное внедрение
- ✓ Заявка на изобретение в РФ и в США.
- ✓ Договора о партнерстве с компаниями US Biometrics, BioLink Solutions.
- ✓ Свидетельство на регистрацию программы ЭВМ

## Награждения:

- ✓ 3-е место на МАКС-2007 (Конкурс инновационных проектов).
- ✓ Лучший проект «Лидер в области высоких технологий» 2008.
- ✓ Финалист конкурса Innovact-2008 (Реймс, Франция).
- ✓ 3-е место на конкурсе JAX-2008 Innovation Award (Висбаден, Германия).

## Почему SBS?

- ✓ Мы знаем потребности рынка и знаем, как эти потребности удовлетворить.
- ✓ Мы видим все недостатки конкурентов.
- ✓ Мы обладаем компетенцией в разработке программных продуктов.
- ✓ Мы видим огромный потенциал рынка.
- ✓ Мы нацелены на продажу стратегическому инвестору через 5 лет.
- ✓ Мы сделаем 10X первому инвестору





# Что получает инвестор

1. Сработавшаяся профессиональная команда исполнителей.
2. Новый (масштабируемый, функциональный) и уникальный (совместимый, надежный) продукт.
3. Зарегистрированная и планируемая к защите интеллектуальная собственность.
4. Высокий потенциальный спрос (имеющийся интерес со стороны РБК Софт, Корбина и др.).
5. Вход на стабильный и растущий рынок с благодарными покупателями.
6. Возможность запуска новых продуктов на привлекательных и выгодных рынках.

**Фомичев Георгий Игоревич,**

**Тел. +7 (916) 225 4302**

**[george.fomitchev@securebiosys.com](mailto:george.fomitchev@securebiosys.com)**

Проект продвигается при поддержке комитета по инновациям и венчурному финансированию Московской Ассоциации предпринимателей.

