



## Резюме инвестиционного проекта

ООО «Безопасные БиоСистемы»  
г. Москва, Нахимовский пр-т, 47, 313,  
Тел.: +7 (495) 225 7624  
E-mail: [info@securebiosys.com](mailto:info@securebiosys.com)  
[www.securebiosys.com](http://www.securebiosys.com)

New security dimension

### О Проекте

Проект относится к области разработки и коммерциализации биометрического программного обеспечения, реализующего безопасную аутентификацию пользователей в сетях (интернет/интранет), и безопасное хранение и доступ к данным (в т.ч. платежным) с использованием банковских карт.



### Продукты

Предлагается разработать продвинутое средство биометрической защиты персональных и корпоративных данных для конечных пользователей.

**SBS 1** - призван выполнять вход в приложения без использования логина и пароля путем сканирования отпечатка пальца; хранение и использование личных данных пользователей; кодирование информации биометрическим способом.



**SBS 2** - призван осуществлять идентификацию плательщиков по пластиковым картам, и по биометрическому коду подтверждения открывать доступ к платежным данным на пластиковой карте.

### Новизна

- Решение для конечных пользователей
- Не нуждается в интеграции
- Высокая совместимость
- Модульный принцип проектирования
- Решение широкого круга задач пользователей

UserInfo.cs AboutBox1.cs [Design] Form1.cs Form1.cs [Design] EnrollMenu.cs [Design] LogOn.cs LogOn.cs [Design]



### Рынок

- 7 млрд. долларов** – мировой рынок биометрических технологий в **2007 году** (рост ~45% в год).
- Более 50% доля средств дактилоскопической авторизации на рынке биометрии.
- 60%** всех платежей с использованием банковских карт нуждаются в дополнительной авторизации плательщика.
- Отсутствие абсолютных аналогов по **SBS 1/SBS 2** в России и в мире.
- Низкая конкурентная среда в России.
- Высокий потенциальный спрос среди банковского сектора.

### Клиенты

Потенциальные пользователи серверных модулей:

- Банки и финансовые компании.
- Интернет-магазины, интернет-аукционы.
- Крупные Интернет-порталы.

### Команда

**Георгий Фомичев** – Президент  
**Максим Болтачев** – Генеральный директор  
**Владислав Перевозник** – Исполнительный директор  
**Максим Фомичев** – Технический директор  
**Сергей Олейник** – Директор и интеграции  
**Алекс Косик** – Консультант по стратегии  
Численность участников ~ 30 чел.

### Сектор

Биометрия. Защита данных. Интернет приложения.

### Интеллектуальный капитал

- Бета версия SBS 1.
- Результаты маркетинговых исследований.
- ТЗ на разработку SBS.
- Команда разработчиков и менеджеров.
- Деловые связи с крупными российскими банками.
- Протоколы о намерениях на пилотное внедрение
- Лицензия на платформу для разработки SBS (BioLink Web-SDK).
- Заявка на изобретение в РФ и в США.
- Договора о партнерстве с компаниями US Biometrics, BioLink Solutions.
- Партнерские дистрибьюторские сети.
- Свидетельство на регистрацию программы ЭВМ

### Награждения:

- 3-е место - МАКС-2007 (Конкурс инновационных проектов)
- Грамота от мэра г. Москвы Ю.М. Лужкова за лучший IT проект.
- Финалист конкурса на Innovact-2008 (Реймс, Франция).
- 3-е место - JAX Innovation Award, 2008. (Висбаден, Германия).
- Лучший проект «Лидер в области высоких технологий-2008»

#### Потенциальные пользователи клиентских модулей:

- Пользователи дистанционных банковских и страховых систем.
- Все пользователи сети Интернет, имеющие несколько учетных записей на различных серверах.
- Все пользователи ноутбуков со встроенными сканерами для отпечатков пальцев.

#### Распространение

- Интеграторы в России: РБК Софт, Diasoft, БИТ.
- Производители ноутбуков (Dell, HP, Sony), сканеров (SecuGen, UPEK, Authentec), биометрических мышек.
- Интернет магазины: Softkey, Amazon, Ebay.
- Прямые продажи.
- Партнеры биометрического сектора (US Biometrics, BioLink Solutions).

#### Конкурентная среда

- Ключевые игроки в России: BioLink, A4Vision.
- Ключевые игроки в США: PayByTouch, BioCert, US Biometrics, SecuGen, BioScrypt, Bio-Key.

#### Команда

Наша команда реализовала вместе ряд успешных проектов (написание банковских калькуляторов, создание более 20 сайтов, создание компьютерной игры Gems3D, создание игрушки eSonic, продвижение на российский рынок компании виртуальной языковой школы Net Languages).

#### Преимущества

- Компетентная и опытная команда.
- Наличие уникального патента на метод шифрации и передачи данных.
- Широкая применимость решений SBS 1 / SBS 2.
- Технологическое совершенство SBS.
- Конкурентоспособная цена.
- Высокое качество технической поддержки.
- Высокая совместимость с различными платформами и вендорами

#### Инвестиционные показатели

Инвестиционные показатели	
Общие инвестиции до точки безубыточности	\$1 352 972
Точка безубыточности (лет)	1,50
Период окупаемости (лет)	2,90
NPV (на начало 1-го периода)	\$4 095 274
г (годовая ставка дисконтирования)	28,00%
В/С	1,94
IRR (NPV=0)	97,23%

#### Финансовые показатели

Финансовые показатели				
Период	Инвестиции, \$	Объем продаж, \$	Прибыль после налогов, \$	Оценка стоимости компании, \$
1 год	827 545	0	-375 301	452 244
2 год	525 427	1 365 744	77 130	539 909
3 год	0	3 509 305	935 921	6 551 446
4 год	0	7 972 982	2 606 918	18 248 423
5 год	0	18 570 107	8 104 403	56 730 820

#### Н.В.

- 45% всех банковских клиентов нуждается в больших гарантиях при совершении платежей.
- Каждый второй бизнесмен в США теряет деньги из-за киберпреступлений.
- 67% всех веб пользователей не регистрируется на сайте, если политика безопасности не внушает доверия.
- 63% пользователей готовы заплатить за дополнительную защиту собственных данных на компьютере.

#### Запрашиваемые инвестиции

\$1 353 тыс.

#### Посевное (seed) финансирование

\$30 000 от авторов.  
\$25 000 одобренная субвенция от правительства Москвы.  
\$30 000 гос. контракт Фонд «Бортника»

#### Использование инвестиций

- Завершить разработку SBS 1/SBS 2, выпуск коммерческого релиза.
- Пилотное тестирование SBS.
- Дополнительная патентная защита разработок в России и в США.
- Маркетинг и продвижение.
- Приобретение основных средств.
- Организация офиса (операционные и накладные расходы).
- Предкоммерческая подготовка к массовому распространению SBS.

#### Почему SBS?

- Мы знаем потребности рынка и знаем, как эти потребности удовлетворить.
- Мы видим недостатки конкурентов.
- Мы обладаем компетенцией в разработке программных продуктов и имеем опыт развития инновационного бизнеса.
- Мы видим потенциал рынка.
- Мы нацелены на продажу стратегическому инвестору через 5 лет.
- Мы сделаем 10X первому инвестору

#### Что получает инвестор?

1. Сработавшаяся профессиональная команда исполнителей.
2. Новый (масштабируемый, функциональный) и уникальный (совместимый, надежный) продукт.
3. Зарегистрированная и планируемая к защите интеллектуальная собственность.
4. Высокий потенциальный спрос (имеющийся интерес со стороны крупных компаний).
5. Вход на стабильный и растущий рынок с благодарными покупателями.

#### Текущие достижения:

- Технологическое партнерство: Microsoft, BioLink, US Biometrics, Гравитонус.
- Финансирование в 4,5 М рублей на три года по программе Microsoft Business Start.
- Заключение соглашений на пилотные продажи.
- Свидетельство на регистрацию программы в России.
- Соглашение о технологическом сотрудничестве Pennsylvania State University (США).